

SAMEDI 15 DÉCEMBRE 2012 | 20H03

la Nouvelle  
République.fr

MES FAVORIS Tours x – Poitiers x

Loir-et-Cher- Viticulture

## Devenir vigneron avec le domaine de Rabelais

15/12/2012 05:46



### Covignerons.com propose de devenir locataire de pieds de vigne. Une forme d'œnotourisme en vogue, désormais au cœur du touraine-mesland.

C'est l'attrait du vin et du vignoble qui a poussé Alain Michalon à se lancer dans l'aventure de covigner.com. Ce spécialiste des réseaux commerciaux qui parcourt la France entière, mais dont le port d'attache est aujourd'hui Chouzy-sur-Cisse, a tenté l'aventure l'an passé avec un cru des Côtes du Rhône. « *Nous venons juste de remettre les bouteilles aux premiers coproducteurs ; 700 pieds de vigne ont été loués en 2012 au domaine Jaume et je crois que cela correspond à une véritable envie des clients d'aller vers les producteurs, d'avoir de la qualité et d'aller jusqu'au tourisme.* »

2013 sera le millésime qui va lancer le site à plus grande échelle, avec cinq nouveaux domaines qui vont entrer dans l'offre dont un saint-émillion. Mais le deuxième domaine à franchir le pas se situe en val de Loire, à Onzain. « *L'objectif est d'avoir une approche qualitative en nous associant à des domaines sous AOC, qui ont la structure pour accueillir les groupes et qui sont déjà engagés dans une démarche d'œnotourisme.* » Ce qui est tout à fait le cas du domaine de Rabelais, qui accueille les groupes et a ouvert il y a deux ans son propre musée de la Vigne, à la propriété.

#### Disponible pour les vendanges

« *Nous attendons la première commande ! Nos covignerons seront invités à notre marché fermier au domaine en juin, mais aussi à faire la visite du musée et de la cave de vinification avec dégustation, et bien évidemment pour nos vendanges manuelles,* explique Marina Chollet. *À cela nous ajoutons un billet pour visiter le château de Chaumont.* » Du tourisme, mais aussi de la réalité de terrain. « *Pour les vendanges, ils devront se tenir prêt en septembre,* explique Cédric Chollet. *Car nous ne connaissons la date qu'à la dernière minute, cela fait partie des aléas du vigneron. Les gens sont souvent très réceptifs, ils posent beaucoup de questions et veulent savoir comment on fait le vin sur toute l'année. C'est très gratifiant pour nous.* »

Les clients potentiels, qui peuvent devenir locataires de 6 à 24 pieds de vigne, vivent le plus souvent à 3 h de route du vignoble. « *Le vin est devenu une consommation plaisir, entre amis. Les gens veulent ouvrir une bonne bouteille, mais aussi savoir en parler, et au travers parler d'un terroir.* » Covignerons a pour ambition de couvrir l'ensemble des vignobles français. « *C'est très compliqué d'aller chez un vigneron, de le trouver quand on n'est pas de la région,* conclut Cédric Chollet. *Ça m'est arrivé en vacances, pourtant je suis vigneron ! Ça évolue petit à petit avec des heures d'ouverture et de visite. Là on donne carrément un pass aux gens pour venir dans notre domaine et notre région.* »

**www.covignerons.com, 99 € la location de six pieds de vigne pour une année, ensuite tarifs dégressifs. Une bouteille remise par pied de vigne. La location d'une parcelle de vignoble s'offre beaucoup en cadeau.**

Béatrice Bossard